

МИНИСТЕРСТВО ПРОСВЕЩЕНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ  
ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ЛУГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
(ФГБОУ ВО «ЛГПУ»)

Структурное подразделение Институт филологии и социальных  
коммуникаций  
Кафедра романо-германской филологии



## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### Немецкий язык в сфере профессионального дискурса

По направлению подготовки 45.04.01 Филология

Программа магистратуры – Зарубежная филология. Немецкий язык и второй  
иностранный (английский)

Квалификация выпускника – магистр

Форма обучения – очная

Курс – 2 (3,4 семестр)

Луганск  
2023 год

Рабочая программа учебной дисциплины «Немецкий язык в сфере профессионального дискурса» является частью основной профессиональной образовательной программы для подготовки магистров по направлению подготовки 45.04.01 Филология, программа магистратуры Зарубежная филология. Немецкий язык и второй иностранный (английский) очной формы обучения.

Составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению подготовки 45.04.01 Филология, утвержденным приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации № 980 от 12 августа 2020 г.

СОСТАВИТЕЛЬ:

доцент кафедры романо-германской филологии ФГБОУ ВО «ЛГПУ»  
Ширина Ольга Александровна,  
преподаватель кафедры романо-германской филологии ФГБОУ ВО «ЛГПУ»  
Апухтина Елизавета Викторовна

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры романо-германской филологии  
«15» мая 2023 г., протокол № 11

И.о. заведующего кафедрой  
романо-германской филологии

 Н.В. Скляр

Одобрена на заседании Учебно-методической комиссии Института филологии и социальных коммуникаций

«16» мая 2023 г., протокол № 10

Председатель

 О.В. Миахова

СОГЛАСОВАНО:  
И. о. заведующего учебно-методическим отделом

 Б.В. Савенков

«17» мая 2023 г.

## **Структура и содержание учебной дисциплины**

### **1. Цели и задачи учебной дисциплины**

**Цель** изучения дисциплины – формирование переводческой компетенции, овладение языковой и коммуникативной компетенцией, необходимой для осуществления деловых контактов; создание и редактирование, перевод различных типов деловой документации, а также ведение деловой переписки на изучаемом иностранном языке.

**Задачи:** овладеть техникой устного перевода в сфере делового общения, а также техникой письменного перевода деловых бумаг с изучаемого иностранного языка на русский и наоборот; изучить особенности использования языкового этикета деловой коммуникации; расширить лексический запас студентов; выработать навыки ведения деловой переписки.

### **2. Место дисциплины в структуре ОПОП**

Учебная дисциплина «Немецкий язык в сфере профессионального дискурса» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1.

Необходимыми условиями для освоения дисциплины являются:

**Знания** общих принципов деловой речи, общеупотребительной, профессионально-трудовой, социально-культурной и общественно-политической лексики;

**Умения** читать и понимать социально-экономические и специальные тексты на изучаемом иностранном языке, уметь передавать их содержание на изучаемом иностранном языке; творчески применять знания при написании докладов, составлении документов информационного плана, ведении публичных диалогов;

**Навыки** письма, необходимые для ведения деловой переписки, владения основной терминологией своей специализации.

Содержание дисциплины является логическим продолжением содержания дисциплин «Практика устной и письменной речи немецкого языка», «Практическая грамматика немецкого языка» и служит основой для освоения дисциплин «Коммуникативные стратегии (немецкий язык)», «Актуальные проблемы билингвальной коммуникации».

### **3. Требования к результатам освоения содержания дисциплины**

Студенты, завершившие изучение дисциплины «Особенности перевода делового немецкоязычного текста», должны

**знать:**

- правила оформления деловой корреспонденции и документации;
- основы деловых телефонных переговоров, принципы создания презентаций;
- общеупотребительную, профессионально-трудовую, социально-культурную и общественно-политическую лексику;

**уметь:**

- употреблять иностранный язык для организации эффективной межкультурной коммуникации;
- понимать сообщения профессионального характера (в монологической форме и в форме диалога);
- реферировать оригинальные социально-экономические тексты;

**владеть:**

- навыками делового письма (установление деловых контактов, напоминания, жалобы);
- навыками перевода деловой документации
- навыками ведения деловых переговоров;
- основной терминологией.

Перечисленные результаты образования являются основой для формирования следующих компетенций:

**Универсальных:**

- способность применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия (УК-4);

### **Общепрофессиональных:**

- владение широким спектром методов и приемов филологической работы с различными типами текстов (ОПК-3).

## **4. Структура и содержание учебной дисциплины**

### **4.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы**

Вид учебной работы	Объем часов (зач. ед.)	
	Очная форма	Заочная форма
<b>Общая учебная нагрузка (всего)</b>	<b>180 (5 зач. ед.)</b>	-
<b>Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего часов), в том числе:</b>	<b>80</b>	-
Лекции	-	-
Семинарские занятия	-	-
Практические занятия	80	-
Лабораторные работы	-	-
Контрольные работы	4	-
Курсовая работа / курсовой проект	-	-
Другие формы организации учебного процесса	-	-
<b>Самостоятельная работа студента (всего часов)</b>	<b>96</b>	-
Форма аттестации	зачет	-

### **4.2. Содержание разделов учебной дисциплины**

#### **3 семестр**

##### **Раздел 1. Рабочий язык переговоров.**

Тема 1. Перечень фирм.

Тема 2. Запрос.

Тема 3. Предложение.

Тема 4. Рекламное письмо.

Тема 5. Дополнительное разъясняющее письмо.

Тема 6. Задание (поручение)/ Заказ – отмена (заказа).

Тема 7. Поступление заказа, его прием (принятие), отклонение (отказ).

Тема 8. Поставка, уведомление об отправке – счет.

#### **4 семестр**

##### **Раздел 2. Деловое общение.**

Тема 1. Поступление товара, подтверждение прибытия – уведомление о платеже.

Тема 2. Отсрочка поставки, предупреждение, ответ на предупреждение.

Тема 3. Рекламация – ответ на рекламацию.

Тема 4. Задержка (отсрочка) платежа, предупреждение, ответ на предупреждение.

Тема 5. Оплата векселями.

Тема 6. Трудности с оплатой. Попытка достичь соглашения.

Тема 7. Справка о кредитоспособности.

**4.3. Лекции** – не предусмотрены учебным планом.

#### **4.4. Практические занятия**

№ п/п	Название темы	Объем часов	
		Очная форма	Заочная форма
3 семестр			
1	Перечень фирм.	4	-
2	Запрос.	4	-
3	Предложение.	4	-
4	Рекламное письмо.	4	-
5	Дополнительное разъясняющее письмо.	4	-
6	Задание (поручение)/ Заказ – отмена (заказа).	4	-
7	Поступление заказа, его прием (принятие), отклонение (отказ).	4	-
8	Поставка, уведомление об отправке – счет.	4	-
<b>Итого за 3 семестр:</b>		<b>32</b>	-
4 семестр			
1	Поступление товара, подтверждение прибытия – уведомление о платеже.	6	-
2	Отсрочка поставки, предупреждение, ответ на предупреждение.	6	-
3	Рекламация – ответ на рекламацию.	6	-
4	Задержка (отсрочка) платежа, предупреждение, ответ на предупреждение.	6	-

5	Оплата векселями.	8	-
6	Трудности с оплатой. Попытка достичь соглашения.	8	-
7	Справка о кредитоспособности.	8	-
<b>Итого за 4 семестр:</b>		<b>48</b>	-
<b>Итого:</b>		<b>80</b>	-

**4.5. Лабораторные работы – не предусмотрены учебным планом.**

#### **4.6. Самостоятельная работа студентов**

№ п/п	Название темы	Вид самостоятельной работы	Объем часов	
			Очная форма	Заочная форма
3 семестр				
1	Бизнес-командировки. Путешествия. Этикет в бизнесе в разных странах	подготовка доклада	4	-
2	Заполнение форм и бланков. банковские и другие документы.	подготовка доклада	4	-
3	Деловые беседы партнеров по бизнесу. Деловые разговоры по телефону. Выступления.	подготовка доклада	4	-
4	Рекламы и объявления по радио и телевидению. Бизнес-хроника	подготовка доклада	4	-
5	Деловые предложения.	подготовка доклада	4	-
6	Перечень фирм. Запрос. Предложение.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	4	-
7	Рекламное письмо. Дополнительное разъясняющее письмо.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	4	-
8	Задание (поручение)/ Заказ – отмена (заказа).	выполнение грамматических упражнений; написание письма	4	-
9	Поступление заказа, его прием (принятие), отклонение (отказ).	выполнение грамматических упражнений; написание письма	4	-
10	Поставка, уведомление об отправке – счет.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	4	-
<b>Итого за 3 семестр:</b>			<b>40</b>	-
4 семестр				
1	Поступление товара, подтверждение прибытия – уведомление о платеже.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	8	-

2	Отсрочка поставки, предупреждение, ответ на предупреждение.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	8	-
3	Рекламация – ответ на рекламацию.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	8	-
4	Задержка (отсрочка) платежа, предупреждение, ответ на предупреждение.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	8	-
5	Оплата векселями.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	8	-
6	Трудности с оплатой. Попытка достичь соглашения.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	8	-
7	Справка о кредитоспособности.	выполнение грамматических упражнений; написание письма	8	-
<b>Итого за 4 семестр:</b>			<b>56</b>	-
<b>Итого:</b>			<b>96</b>	-

**4.7. Курсовые работы - не предусмотрены учебным планом.**

## **5. Методическое обеспечение, образовательные технологии**

- использование активных и интерактивных форм обучения (деловые ролевые игры, ведение дискуссий, разработка проектов и т.д.);
- поточное и контрольное тестирование;
- самостоятельная обработка материала.

## **6. Формы контроля освоения учебной дисциплины**

Текущая аттестация студентов проводится в дискретные временные интервалы преподавателем, ведущим практические занятия по дисциплине в различных формах:

- метод опроса;
- проверка заданий, вынесенных на самостоятельную проработку;
- выполнение письменных домашних заданий;
- контрольные работы.

Итоговый контроль по результатам дисциплины проходит в форме зачета.

Система накопления баллов по видам работ отражается в таблице:

**Система оценивания учебных достижений студентов  
очной формы обучения**

<b>Вид учебной работы</b>	<b>Количество баллов</b>
3 семестр	
Практические занятия	60
Самостоятельная работа	20
Тестовый контроль	20
<b>Итого за семестр:</b>	<b>100</b>
4 семестр	
Практические занятия	60
Самостоятельная работа	20
Зачет	20
<b>Итого за семестр:</b>	<b>100</b>

**Накопительная система оценивания по 100-балльной шкале**

<b>Четырехбалльная система оценивания экзамена</b>	<b>100-балльная шкала</b>	<b>Буквенная шкала, соответствующая 100-балльной шкале</b>	<b>Система оценивания зачета</b>
Отлично	<b>90–100</b>	A – отлично – теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов; необходимые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы; все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к максимальному	
Хорошо	<b>83–89</b>	B – очень хорошо – теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов; необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы; все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения большинства из них оценено числом баллов, близким к максимальному	Зачтено
Хорошо	<b>75–82</b>	C – хорошо – теоретическое содержание курса освоено полностью; некоторые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы недостаточно; все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения ни одного из них не оценено минимальным числом баллов, некоторые виды заданий выполнены с ошибками	

Удовлетворительно	<b>63–74</b>	<b>D</b> – удовлетворительно – теоретическое содержание дисциплины освоено частично, но пробелы не носят существенного характера; необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы; большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий выполнено, некоторые из выполненных заданий, содержат ошибки	
Удовлетворительно	<b>50–62</b>	<b>E</b> – посредственно – теоретическое содержание курса освоено частично; некоторые практические навыки работы не сформированы, многие предусмотренные программой обучения учебные задания не выполнены либо качество выполнения некоторых из них оценено числом баллов, близким к минимальному	
Неудовлетворительно	<b>21–49</b>	<b>FX</b> – неудовлетворительно – теоретическое содержание курса освоено частично; необходимые практические навыки работы не сформированы; большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий не выполнено либо качество их выполнения оценено числом баллов, близким к минимальному; при дополнительной самостоятельной работе над материалом курса возможно повышение качества выполнения учебных заданий	Не зачтено
Неудовлетворительно	<b>0–20</b>	<b>F</b> – неудовлетворительно – теоретическое содержание курса не освоено; необходимые практические навыки работы не сформированы; все выполненные учебные задания содержат грубые ошибки, дополнительная самостоятельная работа над материалом курса не приведет к какому-либо значимому повышению качества выполнения учебных заданий	

## 7. Учебно-методическое и программно-информационное обеспечение дисциплины

a) основная литература:

1. Херинг А. Деловая переписка и переговоры по телефону [Текст] : бизнес-курс немецкого языка = Geschafts Kommunikation / Херинг А. ; М. Матуссек. – К. : Методика, 2000. – 240 с.

2. Бориско Н.Ф. Бизнес-курс немецкого языка [Текст] : словарь-справочник / Н.Ф. Бориско – 5-е изд., стереотип.. – К. : ООО "Логос", 2002. – 352 с.

б) дополнительная литература:

1. Верген Й. Курс делового немецкого языка / Й. Верген, А. Вернер; [пер. с нем. О. Лазовой]. – М. РИПОЛ Классик, 2010. – 200 с.
  2. Hering A., Matussek M. Geschäftskommunikation. Schreiben und Telefonieren. Max Hueber Verlag, 1997. – 240 S.
  3. Hering A., Matussek M. Geschäftskommunikation. Besser Schreiben. Hueber Verlag, 2008. – 206 S.
  4. Журавлёва Е.О. Deutsch Businesskursus. I часть. Management: Учебное пособие: Немецкий язык → Для специалистов М: Издательство Московская финансово-промышленная академия. 2005 – 45 с.
  5. Журавлёва Е.О. Deutsch Businesskursus. II часть. Geschäftsdeutsch: Учебное пособие. М: Издательство Московская финансово-промышленная академия. 2005 – 195 с.
  6. Rudolf Sachs. Deutsche Handelskorrespondenz. — Max Hueber Verlag, 1994.
  7. Günter Rüther. Soziale Marktwirtschaft: Entstehung, Grundlagen, Instrumente: Arbeitsbuch. — Bd. 1. — Bonn: Kölle Druck + Verlag GmbH, 1994.
- в) Интернет-ресурсы:
1. <http://www.brigitte.de/gesellschaft/politik-gesellschaft/dicksein-1075385/>
  2. <http://www.brigitte.de/gesellschaft/wissen/langeweile-sieben-fakten-1072001/>
  3. [http://www.elle.de/Artikel/elle-Menschen-Ohne-Maske-bitte\\_1388743.html](http://www.elle.de/Artikel/elle-Menschen-Ohne-Maske-bitte_1388743.html)
  4. <http://www.spiegel.de/kultur/tv/0,1518,733010,00.html>
  5. <http://www.tagesspiegel.de/wissen/schulleiter-unter-druck/3595418.html>

## **8. Материально-техническое обеспечение дисциплины**

Практические занятия: компьютер или магнитофон для воспроизведения аудиозаписей; компьютер/проектор для демонстрации презентаций.

## **9. Лист дополнений и изменений**

№ п/п	Дата внесения изменения / дополнения	Основание	Содержание изменения / дополнения	Лица, подтверждающие изменение / дополнение	
				Заведующий кафедрой (Фамилия, инициалы, подпись)	Директор / декан (Фамилия, инициалы, подпись)